Biedrība
„Latvijas Pārtikas Uzņēmumu Federācija”
Reģistrācijas Nr. 40008056587
Juridiskā un faktiskā adrese: Republikas laukums 2, Rīga, LV-1981, Latvija

Projekta nosaukums:
***„Bioekonomikas un saistīto nozaru apmācības*”**
Projekta identifikācijas nr. 4.2.4.1/1/24/A/012

IEPIRKUMA PRIEKŠMETS

Nr. LPUF-14/2026
Bioekonomikas un saistīto nozaru apmācības (13. daļa),
Biznesa vadība, Mārketings un tirdzniecība

Rīga 2026

1. Finansējuma saņēmējs (nosaukums vai fiziskās personas vārds un uzvārds): Biedrība „Latvijas Pārtikas Uzņēmumu Federācija”
Nodokļu maksātāja reģistrācijas numurs (ja finansējuma saņēmējs ir reģistrējies kā nodokļu maksātājs): 40008056587
Adrese: Republikas laukums 2-310 kab., Rīga, LV-1981, Latvija
Tālruņa numurs(-i): 22421636
Kontaktpersona (amats, vārds, uzvārds, tālruņa numurs un elektroniskā pasta adrese): projekta vadītājs, Armands Lejas-Krūmiņš, 22421636, armands.lejas-krumins@lpuf.lv

2. Īss iepirkuma priekšmeta apraksts:
Bioekonomikas un saistīto nozaru apmācības (13. daļa), Biznesa vadība, Mārketings un tirdzniecība.

3. Līguma veids: Pakalpojumi
4. Paredzamā līguma izpildes vieta: Latvija
Paredzamais līguma izpildes termiņš: 15/12/2029
5. Iepirkuma paredzamā līgumcena (lūdzu, norādiet tikai cipariem): 109 000 EUR
6. Sākotnējā piedāvājuma iesniegšanas datums: 04/12/2026
Sākotnējā piedāvājuma iesniegšanas laiks: 11:00
Sākotnējā piedāvājuma iesniegšanas vieta: Republikas laukums 2 – 310 kab., Rīga, Latvija katru darba dienu no 10.00-14.00 vai elektroniski armands.lejas-krumins@lpuf.lv
7. Eiropas Savienības fonda vadībā iesaistītā atbildīgā iestāde vai sadarbības iestāde vai cita ārvalstu finanšu palīdzības starpniekinstitūcija vai apsaimniekotājs, ar kuru finansējuma saņēmējs ir noslēdzis līgumu par projekta īstenošanu vai kurš apstiprinājis projekta iesniegumu, vai kuram plānots iesniegt projekta iesniegumu: CFLA
8. Atbalsta aktivitātes nosaukums (ja piemērojams): Eiropas Savienības kohēzijas politikas programmas 2021.–2027. gadam 4.2. prioritārā virziena "Izglītība, prasmes un mūžizglītība" 4.2.4. specifiskā atbalsta mērķa "Veicināt mūžizglītību, jo īpaši piedāvājot elastīgas prasmju pilnveides un pārkvalifikācijas iespējas visiem, ņemot vērā uzņēmējdarbības un digitālās prasmes, labāk prognozējot pārmaiņas un vajadzību pēc jaunām prasmēm, pamatojoties uz darba tirgus vajadzībām, atvieglojot karjeras maiņu un sekmējot profesionālo mobilitāti" 4.2.4.1. pasākuma "Atbalsts nozaru vajadzībās balstītai pieaugušo izglītībai" pirmās kārtas īstenošanas noteikumi
9. Cita informācija (ja nepieciešams): Pretendents iesniedz piedāvājumu par visu konkursa priekšmetu kopā.
Finansējuma saņēmējs no piedāvājumiem izvēlas tā piegādātāja piedāvājumu, kas finansējuma saņēmējam ir ekonomiski visizdevīgākais un vislabāk apmierina tā vajadzības, kā arī nodrošina pasūtītāja piešķirtā finansējuma efektīvu izmantošanu.
Finansējuma saņēmējs neslēdz piegādes, pakalpojumu un būvdarbu līgumu ar tādu piegādātāju, ar kuru tas atrodas interešu konfliktā.
Iesniedzot dokumentus elektroniski, failiem jābūt nešifrētiem. Piedāvājums ar šifrētiem failiem netiks izskatīts. Failiem jābūt vienkārši atveramiem Windows vidē.

Iepirkuma priekšmeta apraksts

Nr. LPUF-14/2026
Bioekonomikas un saistīto nozaru apmācības (13. daļa),
Biznesa vadība, Mārketings un tirdzniecība

Nr.p.k.	**1**
Mācību kursa nosaukums	Pārmaiņu vadība: ADKAR pieeja
Pakalpojuma obligātās prasības:	
Obligāti iekļaujamās tēmas	• Pārmaiņu vadības pamatprincipi un pārmaiņu ietekme uz organizācijas darbību; • ADKAR modeļa elementi: Awareness, Desire, Knowledge, Ability, Reinforcement; • Pārmaiņu nepieciešamības skaidrošana un kopīgas izpratnes veidošana; • Darbinieku iesaiste, motivācija un pretestības cēloņu identificēšana; • Pārmaiņu komunikācijas plānošana un īstenošana; • Vadītāja loma un atbalsta instrumenti pārmaiņu ieviešanā; • Pārmaiņu ieviešanas rīcības plāns un atbildību sadalījums; • Jaunu darba paradumu nostiprināšana un pārmaiņu rezultātu izvērtēšana.
Mācību kursa ilgums, astronomiskās stundas	9
Apmācāmo skaits	50
Mācību valoda	Latviešu vai angļu, ja apmācība notiks svešvalodā, jānodrošina tulkošana uz valsts valodu
Mācību veids	Klātiene un/vai attālināti-tiešsaistē (saskaņojot ar Pasūtītāju)
Mācību norises vieta	Latvija, pasūtītāja vai pretendenta telpās
Tehniskais nodrošinājums	Ja nepieciešams kursa nodrošināšanai tehniskais aprīkojums, to nodrošina pretendents.
Pasniedzēja kvalifikācija, min prasības	Vismaz 3 gadu darba pieredze mācību kursa tematikā vai vismaz 3 gadu pieredze apmācību sniegšanā nozarē, kurā tiks apmācīti mācību kursa dalībnieki. Pasniedzēja kvalifikācija apmācību nozarē nav zemāka par kvalifikāciju, ko iegūs nodarbinātie, apgūstot šo apmācību. *(Pretendents piedāvājuma pielikumā iesniedz pasniedzēju CV.)*
Nr.p.k.	**2**
Mācību kursa nosaukums	Stratēģiskā domāšana: no analīzes līdz rīcībai
Pakalpojuma obligātās prasības:	
Obligāti iekļaujamās tēmas	• Stratēģiskās domāšanas nozīme organizācijas mērķu sasniegšanā; • Ārējās un iekšējās biznesa vides analīze; • Būtiskāko attīstības iespēju, risku un izaicinājumu identificēšana; • Kritiskā domāšana, pieņēmumu pārbaude un alternatīvu izvērtēšana;

	• Stratēģisko prioritāšu un sasniedzamo rezultātu definēšana; • Lēmumu pieņemšana ierobežotu resursu un nenoteiktības apstākļos; • Stratēģisko mērķu pārvēršana konkrētos uzdevumos un rīcības plānā; • Rezultātu uzraudzība un rīcības pielāgošana mainīgos apstākļos.
Mācību kursa ilgums, astronomiskās stundas	7
Apmācāmo skaits	50
Mācību valoda	Latviešu vai angļu, ja apmācība notiks svešvalodā, jānodrošina tulkošana uz valsts valodu
Mācību veids	Klātiene un/vai attālināti-tiešsaistē (saskaņojot ar Pasūtītāju)
Mācību norises vieta	Latvija, pasūtītāja vai pretendenta telpās
Tehniskais nodrošinājums	Ja nepieciešams kursa nodrošināšanai tehniskais aprīkojums, to nodrošina pretendents.
Pasniedzēja kvalifikācija, min prasības	Vismaz 3 gadu darba pieredze mācību kursa tematikā vai vismaz 3 gadu pieredze apmācību sniegšanā nozarē, kurā tiks apmācīti mācību kursa dalībnieki. Pasniedzēja kvalifikācija apmācību nozarē nav zemāka par kvalifikāciju, ko iegūs nodarbinātie, apgūstot šo apmācību. *(Pretendents piedāvājuma pielikumā iesniedz pasniedzēju CV.)*
Nr.p.k.	**3**
Mācību kursa nosaukums	Darījumu pārrunu vadība un pārdošanas stratēģijas
Pakalpojuma obligātās prasības:	
Obligāti iekļaujamās tēmas	• Darījumu pārrunu nozīme B2B pārdošanā un klientu attiecību attīstībā; • Pārrunu mērķu, robežu un alternatīvu noteikšana pirms sarunas; • Klienta biznesa vajadzību, interešu un lēmumu pieņemšanas kritēriju izzināšana; • Pārrunu stratēģiju un taktiku izvēle dažādām klientu situācijām; • Vērtības argumentācija un cenas aizstāvēšana; • Iebildumu un sarežģītu pārrunu situāciju vadīšana; • Savstarpēji izdevīgu nosacījumu izstrāde un vienošanās panākšana; • Pārrunu rezultātu izvērtēšana un turpmākās sadarbības attīstīšana.
Mācību kursa ilgums, astronomiskās stundas	4,5
Apmācāmo skaits	100
Mācību valoda	Latviešu vai angļu, ja apmācība notiks svešvalodā, jānodrošina tulkošana uz valsts valodu
Mācību veids	Klātiene un/vai attālināti-tiešsaistē (saskaņojot ar Pasūtītāju)
Mācību norises vieta	Latvija, pasūtītāja vai pretendenta telpās

Tehniskais nodrošinājums	Ja nepieciešams kursa nodrošināšanai tehniskais aprīkojums, to nodrošina pretendents.
Pasniedzēja kvalifikācija, min prasības	Vismaz 3 gadu darba pieredze mācību kursa tematikā vai vismaz 3 gadu pieredze apmācību sniegšanā nozarē, kurā tiks apmācīti mācību kursa dalībnieki. Pasniedzēja kvalifikācija apmācību nozarē nav zemāka par kvalifikāciju, ko iegūs nodarbinātie, apgūstot šo apmācību. *(Pretendents piedāvājuma pielikumā iesniedz pasniedzēju CV.)*
Nr.p.k.	**4**
Mācību kursa nosaukums	Komandas dinamika un efektīva sadarbība
Pakalpojuma obligātās prasības:	
Obligāti iekļaujamās tēmas	• Komandas dinamikas un sadarbības ietekme uz darba rezultātiem; • Komandas lomas, savstarpējās gaidas un atbildību sadalījums; • Uzticēšanās un psiholoģiskās drošības veidošana profesionālā vidē; • Atklāta komunikācija un efektīva informācijas apmaiņa komandā; • Atšķirīgu viedokļu un domstarpību konstruktīva risināšana; • Kopīgu mērķu, prioritāšu un vienotas izpratnes veidošana; • Individuālās un savstarpējās atbildības stiprināšana; • Sadarbības paradumu izvērtēšana un praktisku uzlabojumu plānošana.
Mācību kursa ilgums, astronomiskās stundas	3,5
Apmācāmo skaits	100
Mācību valoda	Latviešu vai angļu, ja apmācība notiks svešvalodā, jānodrošina tulkošana uz valsts valodu
Mācību veids	Klātiene un/vai attālināti-tiešsaistē (saskaņojot ar Pasūtītāju)
Mācību norises vieta	Latvija, pasūtītāja vai pretendenta telpās
Tehniskais nodrošinājums	Ja nepieciešams kursa nodrošināšanai tehniskais aprīkojums, to nodrošina pretendents.
Pasniedzēja kvalifikācija, min prasības	Vismaz 3 gadu darba pieredze mācību kursa tematikā vai vismaz 3 gadu pieredze apmācību sniegšanā nozarē, kurā tiks apmācīti mācību kursa dalībnieki. Pasniedzēja kvalifikācija apmācību nozarē nav zemāka par kvalifikāciju, ko iegūs nodarbinātie, apgūstot šo apmācību. *(Pretendents piedāvājuma pielikumā iesniedz pasniedzēju CV.)*

Tehniskās prasības

1. Prasības pakalpojumam:

1.1. Pasūtītājs apmācības organizē dažāda izmēra grupās vai individuāli, atkarībā no projektā iesaistīto komersantu pieprasījuma.

1.2. Pretendents respektē dalībnieku individuālā mācību stila īpatnības nodarbību gaitā.

1.3. Pasūtītājs līguma darbības laikā var pasūtīt apmācības mazākam personu skaitam kā norādīts vai arī neizmantot kursu, ja līguma izpildes laikā pasūtītājam pēc tā nav pieprasījuma.

1.4. Pasūtītājam ir tiesības līguma darbības laikā palielināt apmācāmo skaitu.

2. Prasības pretendentiem

2.1. Pretendenta rīcībā ir nepieciešamie finanšu un darbinieku resursi iepirkuma līguma izpildei. Pretendenta vidējais finanšu apgrozījums pēdējo 3 (trīs) gadu laikā, par kuriem apstiprināts gada pārskats, ir ne mazāks kā EUR 80 000 gadā, ja pretendenta darbības ilgums ir mazāks nekā 3 gadi, tas norāda informāciju par finanšu apgrozījumu par faktisko darbības laiku.

2.2. Pretendentam nav uzsākts maksātnespējas process.

2.3. Pretendentam nav nodokļu vai citu valsts obligātu maksājumu parādi Latvijā vai valstī, kurā tas reģistrēts, tajā skaitā valsts sociālās apdrošināšanas obligāto iemaksu parādi, kas kopsummā katrā valstī pārsniedz 150 EUR.

2.4. Pretendentam ir atbilstošas kvalifikācijas speciālisti (pasniedzēji):

2.5. Pretendentam ir atbilstoša pieredze apmācību pakalpojumu sniegšanā.

2.6. Pretendents garantē Pielikumā Nr. 2 „Pretendenta tehniskais un finanšu piedāvājums" norādīto cenu vienam apmācāmajam gan pie minimālā, gan maksimālā apmācāmo skaita kursā.

2.7. Ja pretendents šajā iepirkumā sniedz nepatiesas ziņas par sevi, tas tiek izslēgts no dalības iepirkumā.

3. Pretendentam jāiesniedz šādi dokumenti

3.1. Aizpildīts Iepirkuma priekšmeta apraksta Pielikums Nr. 1 „Pretendenta pieteikums".

3.2. Aizpildīts Iepirkuma priekšmeta apraksta Pielikums Nr. 2 „Pretendenta tehniskais un finanšu piedāvājums".

3.3. Apmācībās iesaistīto darbinieku CV, kuros iekļauta informācija, kas nepieciešama, lai novērtētu atbilstību iepirkuma priekšmeta aprakstam.

3.4. Pilnvara, ja pieteikumu paraksta pretendenta pilnvarotā persona.

3.5. Pretendenta izziņa par pretendenta finanšu apgrozījumu pēdējo 3 finanšu gadu laikā, par kuriem ir apstiprināts gada pārskats.

3.6. Citi dokumenti pēc Pretendenta ieskatiem, kas apliecina pretendenta atbilstību iepirkuma priekšmetam.

4. Piedāvājuma noformēšanas kārtība

4.1. Pretendents iesniedz piedāvājumu, aizpildot pieteikumu, pievienojot tam tehnisko un finanšu piedāvājumu un citus paredzētos dokumentus.

4.2. Nedrīkst iesniegt piedāvājuma variantus. Pretendents iesniedz tikai vienu piedāvājumu divos eksemplāros, iesniedzot klātienē. Piedāvājumu var iesniegt arī elektroniski (dalības pieteikums, tehniskā specifikācija un pievienotie dokumenti) ar drošu elektronisko parakstu uz norādīto kontaktpersonas e-pastu.

1. pielikums

PRETENDENTA PIETEIKUMS

1. IESNIEDZĒJS

Pretendenta nosaukums	
Reģistrācijas Nr.	
Juridiskā adrese	
Faktiskā adrese	
Tālr.	

2. IESNIEDZĒJA KONTAKTPERSONA

Vārds, uzvārds	
Adrese	
Tālr.	
E-pasta adrese	

Pretendents ar šī pieteikuma iesniegšanu:

1) Piesakās piedalīties iepirkuma procedūrā:

„Bioekonomikas un saistīto nozaru apmācības (13. daļa), Biznesa vadība, Mārketings un tirdzniecība"

2) Apliecina, ka ir iepazinies ar iepirkuma procedūru un apņemas ievērot tās prasības;

3) Apņemas pasūtījuma piešķiršanas gadījumā slēgt iepirkuma līgumu ar Pasūtītāju;

4) Atzīst sava piedāvājuma spēkā esamību ne īsāku par 60 dienām;

5) Garantē, ka visas sniegtās ziņas ir patiesas.

Vārds, uzvārds, amats	
Paraksts	
Datums	

2. pielikums

PRETENDENTA TEHNISKAIS UN FINANŠU PIEDĀVĀJUMS

Sākotnējais piedāvājums □

Galīgais piedāvājums □

(pretendents atzīmē atbilstošo piedāvājuma veidu. Ja pretendents neatzīmē nevienu no piedāvājuma veidiem, Pasūtītājs uzskata, ka izteikts galīgais piedāvājums)

Kritērijs	**Piedāvājums**
Nr.1.	
Mācība kursa nosaukums:	
Mācību kursa saturs:	
Mācību kursa ilgums (astronomiskās stundas):	
Apmācāmo maksimālais skaits:	
Mācību kursa pasniedzējs:	
Kursa cena 1 dalībniekam, bez PVN (EUR)	
Kopējā kursa cena, bez PVN (EUR) maksimālajam dalībnieku skaitam	
Nr.2	
Mācība kursa nosaukums:	
Mācību kursa saturs:	
Mācību kursa ilgums (astronomiskās stundas):	
Apmācāmo maksimālais skaits:	
Mācību kursa pasniedzējs:	
Kursa cena 1 dalībniekam, bez PVN (EUR)	
Kopējā kursa cena, bez PVN (EUR) maksimālajam dalībnieku skaitam	
Nr.3	
Mācība kursa nosaukums:	

Mācību kursa saturs:	
Mācību kursa ilgums (astronomiskās stundas):	
Apmācāmo maksimālais skaits:	
Mācību kursa pasniedzējs:	
Kursa cena 1 dalībniekam, bez PVN (EUR)	
Kopējā kursa cena, bez PVN (EUR) maksimālajam dalībnieku skaitam	
Nr.4	
Mācība kursa nosaukums:	
Mācību kursa saturs:	
Mācību kursa ilgums (astronomiskās stundas):	
Apmācāmo maksimālais skaits:	
Mācību kursa pasniedzējs:	
Kursa cena 1 dalībniekam, bez PVN (EUR)	
Kopējā kursa cena, bez PVN (EUR) maksimālajam dalībnieku skaitam	
Visu iepirkuma kursu kopējā cena, bez PVN (EUR) maksimālajam dalībnieku skaitam	

Vārds, uzvārds, amats	
Paraksts	
Datums	